

Workshop Financement BPI - 12/07

Règles générales :

- Pas deux outils de financement de même nature pour le même but sur une même phase → démarrez vos demande tôt pour profiter de toutes les phases
 - Nature : subvention / prêt d'honneur / garantie;
 - But : R&D / commercial
 - Phase : démarrage / accélération / ...
- Les outils sont du co-financement : il sera toujours demandé d'avoir des fonds propres ou quasi fonds propre en face de toute demande
→ faites vos demandes quand vous avez des fonds
- Le financement se fait uniquement sur des dépenses future, pas de rétro paiement
→ faites vos demandes tôt

BPI : branche investissement et de financement

- garantie bancaire : BPI se porte caution pour les comités de crédit
- financement court terme : avance de trésorerie
- Co-financement pour du matériel / crédit-bail / financement ext / immobilier
- Financement à l'export

Questions phare à valider :

- Equipe : avez vous les compétences pour mener le projet
- Idée innovante : quelle est la valeur ajoutée vs existant / risque technique
- Marché : est-il identifié ? est-il quantifié ? la clientèle est-elle sondée et mesurée ? quelles marques d'intérêt ?
- Modèle économique : business model / prix
- Plan de financement adapté : vos apports sont ils cohérents avec le projet engagé (BPI finance 50% donc vous devez financer vous même les 50% restants)
- Environnement réglementaire maîtrisé sur le juridique et propriété intellectuelle

Démarrage :

Step 1. Constituer socle de fonds propre : doivent être en propre pas en subvention

- apports perso - love / friends
- crowd
- banque si OK
- pôle emploi tel ARCE
- prêts d'honneur : personnels à taux 0 utilisés pour le capital : initiative france / réseau entreprendre / wilco couplé avec prêt bancaire

Step 2. Obtenir une subvention pour la R&D de son proto

Phase de faisabilité / premier proto : Subventions environ 30K€ pour 15K€ mis en capitaux propres ou quasi fonds propres

- BFT, PIA
- Le PIA est la BFT (Bourse French Tech) pour les entreprises immatriculées à Paris. On peut l'obtenir en étant dans un incubateur labellisé (cf liste en fin de note). Cependant elle finance la création d'entreprise donc scope plus large et peut encore être attribué si >1 an de dépôts de statuts à hauteur de 50% de financement.
- BFT Deep Tech : jusqu'à 90K€ mais nécessite un vrai apport Deep Tech en collaboration avec des labos ou autre
- Dépenses prises en charge : que du dev / tech

Step 3. Obtenir une aide pour améliorer un proto après des premiers retours clients

- Aides développement de l'innovation : 50K - 3 M€ - financent 50% des dépenses. 1 même demande et la BPI détermine le financement
 - Avance récupérable : si très technique avec beaucoup d'incertitude : prêt qui comporte un différé d'amortissement sur une période entre 3-5 ans. Si défaut → l'avance devient subvention. Versé en 2 temps deuxième sur justification de dépenses du premier versement
 - si moins technique : prêt innovation r&D, versé en 1 fois
- concours : Innov'up leader PIA, iLab (600K€ en subvention) , ...
- dépenses prises en charge : salaires, prestations externes sur du dev / tech

Phase de croissance

Step 4 : Financer des expérimentations avec des entreprises NON CLIENT - Aides de la Région Ile-de-France (ok même si siège hors IdF si activité et création emploi en IdF)

- Innov'up : Financement d'une expérimentation (HORS PRESTA CLIENT)
- si > 1 an : TP'up (invest / presta conseil / international 50K€)
- si > 1 an : PM'up (+ recrutement / 200K€) présenter un projet de développement
- Prêt croissance TPE > 3 ans : prêt jusqu'à 50K€

Step 5 : Leviers lors d'une levée de fonds.

Nécessite de valider le caractère innovant donc souvent on demande d'avoir eu une autre aide à l'innovation avant.

Valide que si levée auprès d'un investisseur agréé.

Le montant est entre 30-50% du montant de la levée.

- prêt d'amorçage en amont de la levée pour aborder plus sereinement les discussions dès la LOI (jusqu'à 500K€)
- prêt d'amorçage investissement fait en parallèle de la levée et conditionné à la réalisation effective : pour accompagner le risque investisseur avec du non dilutif et l'investisseur (jusqu'à 500K€)

Step 6 :

- prêt innovation : société de +3 ans financement de la croissance avec des sociétés avec modèle qui roule et purement en exécution. APs toujours rentable mais business model validé. Peut aller de 50K - 5M€
- financement des prêts : immatériel : pas de machine / pas de matériel mais plutôt BFR, prospection, recrutement
- garantie tout type de structure qui soit PME donc si détenu à +25% attention : 25-50% garantie au proportionnel, +50% considéré comme partie du capital total dont pour un fonds.

Autres aides / financement

Financements européens sur innovation forte et de rupture avec de vraies perspectives internationales, déjà une bonne démonstration sur le marché.

Difficiles à avoir car la France a beaucoup d'aides donc non prioritaire

- Projets collaboratifs avec des labo de recherche
- Instrument PME : subvention même en solo : démarrera de 500K€ - 2,5M€ 3% de réussite

Dispositifs fiscaux :

- Crédit Impot recherche : il faut démontrer qu'on fait avancer un sujet de R&D - il s'agit d'une déclaration fiscale donc on coche juste sur la liasse puis le ministère voit si il valide - on peut demander prêt validation
- JEI : très proche de crédit impôt recherche il faut 15% de dépenses en R&D
- Crédit Impot innovation : moins intéressant mais moins difficile à avoir

PRESTA ACCOMPAGNEMENT

- Coaching financé à 50%
 - Design / Data IA / Pitch & Win / Croissance / Diagnostic Europe / Pass French Tech (phase accélération donné par BPI France + Business France etc pour l'accès à un label puis accès privilégié aux membres)